

# Xmile<sup>®</sup> Plus

Sonríe, trabajamos para que además  
de su veterinario te conviertas  
también en su dentista





NUEVO



Más sabroso



Más eficaz



Más propiedades  
mucoadhesivas



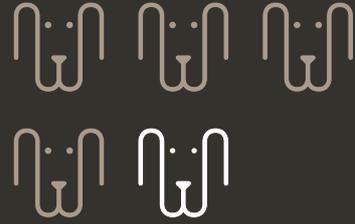
Herramientas para que además  
de su veterinario, te conviertas  
en su dentista

(Exclusivo para el veterinario)

## El veterinario y la higiene oral

El estudio realizado por Banfield Pet Hospitals<sup>1</sup> en una población de 2.5 millones de perros y 500.000 gatos, determina que la enfermedad dental afecta al 76% de los perros y al 63% de los gatos, aumentando su prevalencia en un 23% desde el 2006.

A pesar de la frecuencia de presentación de este problema, el veterinario tiene problemas para concienciar a los propietarios de la importancia de la higiene oral de las mascotas, ya que estos identifican al veterinario como el médico de sus mascotas, pero no como su dentista.



4 de cada 5  
perros muestran  
problemas  
periodontales

## El propietario de la mascota y la higiene oral

En general, existe una deficiente atención a la higiene bucal de las mascotas, debida a una falta de concienciación por parte del propietario de la necesidad de cuidar la boca y de las graves consecuencias que puede tener no hacerlo.

Está ampliamente descrito que la enfermedad periodontal puede afectar el curso y la patogenia de numerosas enfermedades sistémicas, siendo las patologías cardíacas las más frecuentes (75% de los perros con enfermedad periodontal).<sup>2,3,4,5</sup>

## Urano y la higiene oral

El compromiso de Urano con el veterinario es ofrecer productos innovadores comercializados a través de la clínica veterinaria. La medicina preventiva es nuestra prioridad y la mayoría de nuestros productos están en el ámbito de esta área.

La higiene dental de las mascotas es una parte fundamental de la medicina preventiva, tan importante como lo es la vacunación y la desparasitación. Por eso, nos esforzamos en desarrollar productos y herramientas que ayuden al veterinario a aumentar la fidelidad y credibilidad ante sus clientes y, también sus ingresos.

Con el lanzamiento de la línea Xmile® en el 2014 hicimos un esfuerzo por contribuir a poner la higiene oral en manos del veterinario. Con el nuevo Xmile® plus gel dentífrico te damos aún más herramientas para que tus clientes entiendan la importancia del consejo y la actuación del profesional veterinario en la prevención de la salud dental de su mascota.

# La placa dental y la flora bucal

En la placa dental pueden encontrarse hasta 30 especies diferentes de bacterias G+ y G-, siendo las Porphyromonas la familia más frecuente y que se encuentra implicada en el desarrollo y la progresión de la mayoría de casos de enfermedad periodontal.

Las Porphyromonas son un colonizador secundario del surco gingival. Su capacidad proteolítica, unida a la alteración en la respuesta inmune local del hospedador y la reacción inflamatoria que provoca en el surco gingival, hacen que el proceso de destrucción del periodonto se vuelva crónico.

En el estudio publicado en The Brazilian Journal of Microbiology (2007), *Detection of putative periodontal pathogens in subgingival specimens of dogs*<sup>6</sup>, se analizaron por PCR muestras de tejido gingival obtenidas de 40 perros (25 con enfermedad periodontal y 15 sin signos de enfermedad), obteniendo los siguientes resultados en las muestras con enfermedad periodontal:

64 % *Porphyromonas gingivalis*  
36 % *Campylobacter rectus*  
24 % *Actinobacillus actinomycetemcomitans*  
20 % *Prevotella intermedia*  
20 % *Tannerella forsythensis*  
16 % *Fusobacterium nucleatum*

Siendo la prevalencia de *Porphyromonas gingivalis* en las muestras de los animales sin enfermedad periodontal de únicamente un 6.66%.

En definitiva, la placa no es más que un biofilm que comprende una gran cantidad de bacterias encajadas en el seno de una matriz que les hace ser mucho más resistentes a la acción de antibióticos y antisépticos.

Las propiedades antibacterianas de la saliva son un factor importante del sistema de defensa bucal. Este efecto protector se puede mejorar aún más cuando se utilizan habitualmente geles dentífricos con enzimas y otros ingredientes activos que intensifican la protección natural de la saliva.



# El nuevo Xmile® plus gel dentífrico

El nuevo Xmile® plus gel dentífrico es un producto estudiado para que el veterinario lo pueda incluir en sus protocolos y campañas de higiene dental, con la confianza de que va obtener la satisfacción y fidelidad de sus clientes.

## La fórmula del éxito



### Ovoextracto Activo

Xmile® plus gel contiene un 15 % de extracto de huevo procedente de gallinas que han sido inmunizadas frente a Porphyromonas. Los huevos recogidos de estas gallinas son ricos de forma natural en inmunoglobulinas frente a estas bacterias G-principales causantes de la placa y el mal aliento.

### Enzimas

Si las enzimas que ya están naturalmente presentes en la saliva se agregan a la pasta dental, se intensifica la protección natural de la saliva: menos placa y menos sarro.

Las enzimas amilasa y amiloglucosidasa actúan degradando los almidones y pueden restringir el crecimiento de algunas especies de bacterias.

La liozima descompone el peptidoglicano en la pared de la célula de algunas bacterias y tiene una acción bactericida sobre G+.

### Componente Mucoadhesivo

El cepillado regular es la mejor manera de combatir el sarro y el mal aliento pero, todos sabemos lo difícil que es a veces para los propietarios realizar un buen cepillado. Xmile® plus gel dentífrico se ha formulado con excipientes que favorecen el tiempo de contacto con la mucosa de la encía y los dientes, de manera que cuando el producto entra en contacto con la encía ya se consigue un resultado aceptable, que se ve mejorado si se logra hacer un suave cepillado.



La combinación de enzimas y ovoextracto activo refuerzan las importantes funciones protectoras de la saliva, estimulan la flora bucal natural y contribuyen a mantener controladas a las bacterias perjudiciales.

## Las herramientas que aporta Urano

1

Un producto eficaz y seguro para que vuestros clientes estén plenamente satisfechos con las soluciones que les propone su veterinario-dentista.

2

### **Garantía de canal veterinario**

Nuestros productos no se comercializan ni en tiendas de animales ni en grandes superficies. Nos comprometemos a defender la venta a través del canal veterinario como garantía de que los propietarios de mascotas tengan siempre detrás un asesoramiento profesional por parte del equipo de veterinarios y auxiliares de la clínica.

3

Continuas alusiones en la comunicación del Xmile® al veterinario como exclusivo prescriptor del producto.

4

### **Muestras disponibles para tus clientes**

Sabemos que no es fácil convencer a los propietarios. Por ello, todos los displays de 12 unidades del nuevo Xmile® plus gel dentífrico incluyen 6 minitubos de muestra para que tus clientes puedan probar la palatabilidad del producto y lo sencillo que será administrarlo a las mascotas por su buena aceptación.

5

### **Respaldo Urano**

Aceptamos producto caducado y devoluciones de los clientes (incluso de productos abiertos y a medio consumir). Contacta con nosotros y te repondremos cualquier producto caducado o devuelto por tus clientes o por ti. Nosotros asumimos cualquier insatisfacción para que tú puedas tener la máxima tranquilidad.

6

Hojas de revisión dental para que puedas dar a tu cliente tras la exploración.

7

Consejos para implementar campañas de higiene oral disponibles.



**Display**  
Expositor de 12 uds + 6  
muestras gratuitas

**\*La caja Incluye  
Folleto de consejos  
para la higiene oral**

Incorporado en cada caja  
realizando el papel  
del veterinario en  
la higiene oral

**Caja**  
En la que cabe el  
producto y la cánula una  
vez montada



**Tubo de  
50 g**

**Cánula**  
Para fácil aplicación



**Cepillo dedil**  
incorporado

## Las herramientas que debe aportar el veterinario

El veterinario ha de intentar recuperar un mercado en el que actualmente participa en menos de un 10 %, haciendo que, gracias a sus consejos, sus clientes le confíen cada vez más la higiene oral de su mascota. Para ello, es necesario reflexionar sobre los criterios que se están aplicando actualmente en tu clínica.

Algunas sugerencias:

- Concienciación de tu equipo veterinario y auxiliar: son una de las piezas clave para lograr que tus clientes soliciten consejo sobre la salud bucal en tu clínica.
- Protocoliza los métodos de trabajo: si no hay protocolos no habrá un criterio claro y unánime en tu clínica.

– Concienciación de tu cliente: todo tu equipo debe convencer a los clientes de la importancia de una buena higiene dental.

Lo más caro para el cliente es invertir en productos que no son adecuados para la situación de su mascota y solo en la clínica le pueden dar un asesoramiento profesional sobre lo que puede ser eficaz y lo que no.

**El veterinario  
es el médico de las  
mascotas y también  
es su dentista**

## Xmile Plus® gel dentífrico

### Indicaciones de uso:

Higiene dental de perros y gatos. Su uso regular previene el mal aliento y la formación de placa dental y sarro.

### Especies de destino:

Perros y gatos.

### Instrucciones de uso:

El gel dentífrico Xmile® Plus se aplica preferentemente con cepillado aunque también puede utilizarse directamente sin él. Se recomienda utilizarlo un mínimo de 2-3 veces por semana aunque, los mejores resultados se obtienen con un uso diario.

### Aplicación con cepillado:

Aplicar una pequeña cantidad del tamaño de un guisante directamente sobre la superficie de dientes y encías con la ayuda del cepillo-dedil incorporado.

### Aplicación sin cepillado:

Si el cepillado no es posible, el gel dentífrico enzimático Xmile® Plus puede ser usado aplicándolo directamente sobre los dientes con la ayuda de la cánula incorporada. El producto contiene una base oleosa que asegura que los principios activos se mantienen en contacto con la superficie de dientes y encías, lo que junto a la salivación y la acción de la lengua ayuda a que el producto se extienda por la boca. En gatos, cuando la administración directamente en boca no sea posible, depositar una pequeña cantidad en el hocico para que la mascota lo lama espontáneamente.

### Advertencias y precauciones especiales:

Mantener fuera del alcance y la vista de los niños. Siga siempre las indicaciones de su veterinario. Evitar el contacto con los ojos.

### Uso en animales

Nº Registro: 10034-H



### Referencias bibliográficas:

<sup>1</sup> **Banfield Hospitals**, State of Pet Health® 2016 Report, 2016

<sup>2</sup> **Preventive veterinarian Medicine**, 2011, *Association between chronic azotemic kidney disease and the severity of periodontal disease in dogs*

<sup>3</sup> **Veterinarian Intern Medicine**, 2013, *Chronic Kidney Disease in Dogs in UK Veterinary Practices*

<sup>4</sup> **Southern California Veterinary Dental Specialties**, *Periodontal-Disease*

<sup>5</sup> **Clinical microbiology reviews**, *Systemic diseases caused by oral infection*

<sup>6</sup> **Brazilian Journal of Microbiology**, 2007 *Detection of putative periodontal pathogens in subgingival specimens of dogs*

**Immunology Research Institute In Figu**, 2006 *Passive immunization with egg yolk antibody against porphyromonas gingivalis Gingipain*

**Brazilian Journal of Microbiology**, 2007 *Detection Of Putative Periodontal Pathogens In Subgingival Specimens*

**Journal Of Oral Science**, *Effects of egg yolk antibody against Porphyromonas gingivalis gingipains in periodontitis patients*

**UNIVERSIDAD CES**, *Tecnología IgY para el control de enfermedades infecciosas como la caries dental*

**UNIVERSIDAD NACIONAL DE RIO CUARTO**, *Los anticuerpos aviares (IgY) en medicina clínica y veterinaria*

**UNMSMS**, *Efecto del uso de anticuerpos policlonales IgY frente a bacterias cariogénicas en la formación del biofilm*

**VETERINARY SCIENCE DEVELOPMENT**, 2011 *Effect of passive immunization by anti-gingipain IgY on periodontal health of dogs*

**WILBERT, MURCIA** *Importancia de las inmunoglobulinas aviares y sus aplicaciones en inmunoensayos*

Urano Vet SL  
Avda. Santa Eulàlia, 2  
Les Franqueses | Barcelona  
Nº Empresa Autorizada: HCMR-0138  
www.uranovet.com

